



Die Müller Verkehrstechnik GmbH gehört als Teil der horizon group gmbh zu Deutschlands führenden Unternehmen auf dem Gebiet der Verkehrstechnik. Durch die Entwicklung, Herstellung und den Vertrieb von Verkehrszeichen und Informationstafeln ist die Müller Verkehrstechnik GmbH seit über 50 Jahren zuverlässiger Partner von Kommunen, Bauunternehmen sowie Industrie- und Handelsunternehmen. Durch eine moderne Fertigung mit hauseigenem Stahlbau, Digitaldruck und computergesteuerten Schneidemaschinen ist die Müller Verkehrstechnik in der Lage Produktlösungen für Kunden flexibel und schnell zu produzieren.

Zur Verstärkung unseres Standorts in Rastede suchen wir **ab sofort** einen

## Vertriebsinnendienst (m/w/d)

### Das erwartet Sie:

- **Vielfältige Aufgaben im Vertriebsinnendienst:** Sie sind die erste Anlaufstelle für unsere Kunden, übernehmen die Angebotserstellung, die Auftragsabwicklung und sorgen für eine exzellente Kundenbetreuung – alles aus dem Innendienst heraus. Darüber hinaus unterstützen Sie aktiv bei der Leadgenerierung im Rahmen von Marketingkampagnen.
- **Kommunikation auf Augenhöhe:** Sie pflegen und bauen langfristige Kundenbeziehungen auf, beraten telefonisch oder per E-Mail und arbeiten eng mit anderen Abteilungen innerhalb des Unternehmens zusammen. Sie holen aktiv Feedback und Referenzen von unseren Kunden ein, um die Kundenzufriedenheit kontinuierlich zu steigern. Dabei arbeiten Sie eng mit dem Marketing- und Vertriebsteam zusammen – sowohl im Innen- als auch im Außendienst – und tragen zur erfolgreichen Umsetzung von Strategien und Vorgaben bei.
- **Pflege und Aktualisierung von Kundendaten:** Sie sind verantwortlich für die Pflege und Aktualisierung von Kunden- und Interessentendaten im CRM-System. Sie stellen sicher, dass alle Informationen stets korrekt und auf dem neuesten Stand sind.
- **Verantwortung und Eigeninitiative:** Mit Ihrer proaktiven Arbeitsweise tragen Sie maßgeblich zur Erreichung der Unternehmensziele bei und unterstützen das Team bei der kontinuierlichen Prozessoptimierung.

### Das sollten Sie mitbringen:

- **Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung** als Industriekaufmann/-frau oder eine vergleichbare Qualifikation
- **Berufserfahrung im Vertrieb** oder in einem ähnlichen Umfeld, idealerweise im Vertriebsinnendienst
- **Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke:** Sie arbeiten gerne mit anderen zusammen und können sowohl im Team als auch eigenständig überzeugen
- **Verhandlungssicherheit und Durchsetzungsvermögen**, um bei Kundenanfragen erfolgreich zu agieren
- **Gute MS-Office-Kenntnisse** (insbesondere Excel und Word)
- **Kenntnisse in ERP- und CRM-Systemen** sind von Vorteil
- Eine **strukturierte und selbstständige Arbeitsweise**, um Ihre Aufgaben effizient und zielorientiert zu erledigen

### Freuen Sie sich auf:

- **Einen attraktiven und modernen Arbeitsplatz**, an dem Sie sich wohlfühlen und produktiv arbeiten können
- **Flache Hierarchien und eine familiäre, teamorientierte Arbeitsatmosphäre**, in der hilfsbereite und wertschätzende Kollegen auf Sie warten



- **Flexible Arbeitszeitmodelle**, die Ihnen eine ausgewogene Work-Life-Balance ermöglichen
- **E-Bikeleasing**, um umweltfreundlich und gesund zur Arbeit zu kommen
- **30 Tage Jahresurlaub**, damit Sie ausreichend Zeit zur Erholung haben
- Und **viele weitere Benefits**, die Ihr Arbeitsleben bereichern

Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe zur Verfügbarkeit sowie Gehaltsvorstellung per Mail an folgende Adresse (bitte nur PDF-Dokumente):

**Kontakt:**

**Horizont group gmbh**  
Personalabteilung

**Karin Wendtlandt**  
Homberger Weg 4-6  
34497 Korbach

+49(0)5631/565-0  
personalabteilung@horizont.com  
www.horizont.com